

# #12 Business Partner

## Das passt! Vom Beginn einer erfolgreichen Partnerschaft

*Kein Unternehmen kann immer alles alleine machen. Die Anforderungen an das spezifische Fachwissen werden immer komplexer und es gibt Situationen, die mit eigenem, internem Know-how nicht mehr zu managen sind. Gut, wenn man dann kompetente und professionelle Partner hat. SOLIT FINANCE freut sich, dass einzelne Business Partner mittlerweile zu echten Freunden geworden sind. Denn von einem guten Verhältnis zwischen den Partnern profitieren alle Beteiligten – und besonders der Kunde.*

Wer Projekte realisiert, begibt sich oftmals auf neues Terrain. Seit 2013 begleitet die Hausen Projects GmbH Unternehmen auf diesem Weg ins Unbekannte. Ausgestattet mit modernstem methodischen Know-how und einem professionellen Team bieten wir ein nach PMI®-Standards zertifiziertes Projektmanagement an der Schnittstelle von Finanzindustrie und Technologie.

Wir bieten ganzheitliche Lösungen – von der Initiierung eines Projekts bis zu seinem Abschluss. Im Vordergrund stehen dabei immer die individuellen Anforderungen der Kunden. Für diese erarbeiten wir passgenaue und nachhaltige Lösungen. Das ist unser Verständnis von Qualität, die langfristigen Erfolg garantiert. Wir unterstützen Kunden aber auch auf einzelnen Etappen des

Prozesses und sind rasch zur Stelle, wenn Projekte in Schieflage geraten. Zudem bieten wir zielgenaue Kommunikation, die auch das Marketing von Projektvorhaben umfasst – ein Faktor, der häufig unterschätzt wird. Coaching und Training von Projektmitarbeitern runden das Portfolio der Hausen Projects GmbH ab.

### Vertrauen als Basis für den Erfolg

Der Zufall stand Pate, als Holger Böhne von der SOLIT FINANCE und ich in einem Businessportal aufeinandertrafen. Rasch erkannte man Potenziale für eine Zusammenarbeit. War anfangs ein zeitlich befristetes Projekt-Coaching vereinbart, folgte kurz darauf schon die Leitung eines Programms zur nachhaltigen Kostensenkung im Gesamtkonzern einer

großen deutschen Retailbank. Aber nicht allein unsere gute Projektarbeit überzeugte – mit der SOLIT FINANCE haben wir einen Partner, auf dessen Kompetenz wir bauen. Im Zuge der Zusammenarbeit wuchs eine Vertrauensbasis, auf der die Partner mitund füreinander arbeiten. Herausforderungen werden offen diskutiert, Netzwerke und Kapazitäten so genutzt, dass unsere Arbeit partnerschaftlich zum Erfolg führt. Der gegenseitige Benefit steht im Vordergrund.

### Unabhängig und frei

Für mich als Geschäftsführer der Hausen Projects GmbH steht noch ein Aspekt weit oben auf der Agenda: Ich bin bewusst aus der Festanstellung in großen Finanzinstituten ausgestiegen, um mich frei von politischen Machtspielen der eigentlichen Aufgabe zu widmen: den Kunden höchste Qualität und ihren individuellen Bedürfnissen entsprechende Lösungen zu bieten.

Bei der SOLIT FINANCE GmbH sehe ich exakt den gleichen Anspruch! Diese Zusammenarbeit spornt uns an, und insbesondere in der Startphase des Unternehmens war der verlässliche Partner SOLIT FINANCE für uns äußerst wichtig.

*Autor: Marco Hausen,  
Geschäftsführer der Hausen Projects GmbH*



# Gemeinsam erfolgreich

## Verlässliche Partnerschaft zu Gunsten des Kunden

*Manchmal muss man auch Glück haben. Zur Verstärkung innerhalb eines großen Projektes benötigte die SOLIT FINANCE dringend einen erfahrenen und zuverlässigen Test-Manager. Dieser sollte nicht nur der anspruchsvollen Aufgabe gewachsen sein, sondern zudem zum Kunden und zu den hohen Ansprüchen des Beratungshauses passen. Mit Felix Faustmann der HiQ Projects wurde sie in allen Bereichen fündig.*



Große Softwareprojekte verbinden unterschiedliche Partner miteinander. So ist es durchaus üblich, gesamte Entwicklungsmodule an unterschiedliche Lieferanten zu vergeben. Dies kann kapazitive oder auch qualitative Gründe haben. HiQ bringt dabei alle Beteiligten an einen Tisch und übernimmt bei Bedarf auch die Abstimmung und Projektsteuerung aller Dienstleister.

### Erfahrung und Expertise

Besonders bei unternehmenskritischen Softwareprojekten, bei denen die Qualität im Vordergrund steht, vertrauen

Kunden auf unsere Expertise. Aus gutem Grund, denn unser Ziel ist es stets, kosteneffizient die beste Lösung zu erreichen, den erwarteten Nutzen und Mehrwert zu bringen.

Wir verpflichten uns zu höchster Dienstleistungsqualität und können darüber hinaus auf langjährige Erfahrung aus vielfältigen Projekten zurückgreifen. Gemeinsam mit unseren Kunden definieren wir Qualitätsziele als Basis für die nachfolgenden Umsetzungsstrategien und als Messlatte für das spätere Ergebnis. So entsteht eine Roadmap, die Auskunft darüber gibt, wo und wie Qualitätssicherung zum Erfolg führt.

### Gemeinsam für den Kunden

Als Dienstleistungsunternehmen mit 15 Mitarbeitern setzen wir nicht primär auf Wachstum, sondern auf Stabilität. Die nutzt nicht nur unseren Mitarbeitern, sondern auch unseren Kunden. Daher arbeiten wir intensiv mit anderen Beratungshäusern zusammen, um Projekte gemeinsam zu bewältigen und uns gegenseitig da zu ergänzen, wo zusätzliche Kompetenzen und Kapazitäten benötigt werden.

Mit der SOLIT FINANCE blicken wir auf eine solche stabile und lang währende Partnerschaft zurück. Uns vereinen die gleichen Ziele und der gleiche Anspruch an uns selbst, nämlich dem Kunden die qualitativ bestmögliche Lösung zu bieten.

Unsere hervorragend laufende Zusammenarbeit, bedeutet für unsere Kunden, dass sie sicher sein können, stets den größtmöglichen Nutzen aus dieser Konstellation zu ziehen. Und für uns als Partner ist es sehr angenehm, dass nicht der Wettbewerbsgedanke im Mittelpunkt steht, sondern dass wir gleichberechtigt sind und einfach Freude an den gemeinsamen Erfolgen haben.

*Autor: Felix Faustmann,  
Geschäftsführer HiQ Projects GmbH  
Businesspartner der SOLIT FINANCE GmbH*